

Vd kommenterar utvecklingen under första kvartalet 2019

Ökad tillväxt och förbättrat resultat i ett säsongsmässigt litet kvartal för Ratos

EBITA i bolagsportföljen förbättrades samtidigt som tillväxten uppgick till 15%, i huvudsak organisk, i kvartalet. Det är tillfredställande att konstatera att de åtgärdsprogram som genomfördes under 2018 nu börjar generera resultat.

Tillväxttakten ökar och samtidigt stärks orderstocken drivet av god utveckling på de marknader där Ratos bolag är verksamma.

Under kvartalet indelade vi portföljbolagen i tre sektorer som samtidigt utgör tre affärsområden i ett omorganiserat Ratos som effektiviserats ytterligare - Construction & Services, Consumer & Technology samt Industry.

Resultatutveckling justerad för Ratos ägarandel

För första kvartalet 2019 ökade bolagsportföljens omsättning med 15% och EBITA-resultatet ökade från -19 MSEK till 44 MSEK, justerat för Ratos ägarandelar.

Construction & Services ökade omsättningen med 21% med hög tillväxttakt i samtliga bolag och god orderingång. EBITA minskade från 91 MSEK till 69 MSEK främst på grund av HENT, där projektnedskrivningarna genomförda under 2018 resulterar i nollbidrag för den omsättning som redovisas i 2019. HENT har under perioden ökat sin orderstock med cirka 3 miljarder norska kronor, en ökning med 21%, genom att säkra ett antal större samarbetsprojekt. I dessa projekt är projektteamets erfarenhet och utformningsförslag mer avgörande än pris.

Aibel hade en stark resultatutveckling baserad på en omsättning som växte med 20% samt en något förbättrad marginal. Efter periodens slut vann Aibel en större order, DoWin5, inom det strategiskt viktiga området vindkraft offshore.

Speed Group har fortsatt lönsamhetsproblem och ett större kostnadsbesparingsprogram genomförs under det andra kvartalet. I mars tillträdde Jan Krepp som tillförordnad VD i Speed Group.

airteams tilläggsförvärv av Creovent & Thorszelius genomfördes under perioden. Detta adderar en viktig marknadsposition i Stockholm och Uppsala för airteam.

Consumer & Technology ökade omsättningen med 8%, med god tillväxt i merparten av bolagen. Hela tillväxten är organisk. EBITA i kvartalet var negativ och uppgick till -112 MSEK, beroende på Plantasjens säsongsberoende. Resultatet förbättrades dock med 37 MSEK drivet av att både Plantasjen och Kvdbil förbättrade sina resultat. I januari tillträdde Christer Åberg som tillförordnad VD i Plantasjen. Oase Outdoors

hade en bra start på året med tidiga utleveranser och en bra produktmix inklusive en ny produktgeneration. Bisnode följer en plan som innebär en accelererad transformation av produkter och kompetens under det första halvåret 2019. Satsningarna har belastat resultatet under första kvartalet och kommer även att belasta andra kvartalets resultat. De förväntas ge positiv effekt på såväl omsättning som resultat med start från och med hösten 2019.

Industry ökade omsättningen med 12% med god tillväxt i merparten av bolagen. Hela tillväxten är organisk. EBITA ökade med 48 MSEK och uppgick till 87 MSEK drivet av starkt förbättrade resultat i Diab och HL Display, där genomförda åtgärdsprogram i kombination med en god marknad påverkade positivt. LEDiLs omsättning sjönk som en följd av en svag inledning på kvartalet. TFS har fortsatt svag lönsamhet men hade tillfredställande tillväxt inom sitt största segment Clinical Development Services.

Ratos

Inom **Ratos** fortsätter de underliggande centrala förvaltningskostnaderna att minska som en effekt av effektiviseringar med den nya organisationen.

Efter balansdagens slut

Ratos har tecknat ett villkorat försäljningsavtal avseende sin fastighet Stockholm Lejonet 4 till svenska staten om en köpeskilling uppgående till 550 MSEK. Koncernmässigt bokfört värde för fastigheten uppgick till 56 MSEK per 31 december 2018.



Jonas Wiström, Verkställande direktör